

新闻稿

2007年6月18日

北京

博越科技 世聚神州 博世—神州数码举行安防业务战略合作签约发布会

- ▶ 合作展现了神州数码强大的分销实力以及博世安防全球领先的科技优势，以及推动中国安防市场快速发展壮大的坚定决心
- ▶ 合作进一步凸显双方共同联手开拓中国安防市场潜力的战略意义

全球安防科技领导品牌博世与国内最大的 IT 产品供应链服务商神州数码，今天在北京举行了主题为“博越科技 世聚神州”的安防业务战略合作签约发布会。双方对本次签约发布会都给予了高度重视。博世安防系统中国区销售副总裁布洛门（Alexander Blome）先生、神州数码（中国）有限公司科技发展公司常务副总裁王华茂先生等高层领导在会上发布了热情洋溢的讲话，展示了双方紧密合作大力开拓安防市场的雄心壮志和美好愿景。同时，中国安全防范产品行业协会秘书长靳秀凤女士也出席了本次签约会，并预祝双方的成功合作能更好地推动中国安防市场的进一步发展。

随着需求不断增长，中国安防市场正在迅猛发展。面对这一趋势，包括博世在内的国际品牌，也在积极调整全球销售策略，将营销的重点向中国市场转移，并期望取得更辉煌的市场业绩。

博世集团已有 120 年历史，是世界领先的汽车技术、工业技术、消费品和建筑智能化技术制造商。博世目前在世界 140 多个国家和地区拥有制造、销售和售后服务网络，约 300 个分公司和 13,000 多个服务中心。其下属的博世安防系统，是全球安防、通讯产品及系统的供应商，其卓越的品质，领先的技术，使博世安防产品广泛应用于各个行业，并广受好评。

凭借其一流的技术优势和经验丰富的国际化团队，博世安保可为包括家居、商业环境及工业区等在内的多种应用场合提供视频监控、防盗报警、火灾报警、门禁系统、楼宇对讲系统、公共广播及会议系统等高品质安防产品。2006 财政年度，博世集团的 260,000 名员工创造了 437 亿欧元的销售业绩，同年，博世安防系统在中国市场亦借助其领先的科技竞争优势取得大幅增长的优秀业绩。

而作为国内领先的 IT 供应链服务商，神州数码拥有最有经验的营销队伍，有着中国最强势的渠道资源，最专业的物流配送网络，并且具有深厚的企业文化底蕴和数字化神经网络。基于专业的队伍，丰富的资源和良好的服务，神州数码成为国内分销市场上真正意义上的领导品牌，具有高效的推广能力，在分销领域中成绩斐然。

本次发布会的成功举行，充分展现了神州数码在分销领域与增值服务渠道方面的强大优势，亦是神州数码供应链服务战略的延伸；同时也展现了博世安防卓越的科技优势，以及推动中国安防市场快速发展壮大的坚定决心。本次合作签约，也着重显示了双方共同联手进一步拓展中国安防市场，提升安防行业整体服务能力的远大目标。

博世安防系统中国区销售副总裁布洛门先生说：“博世安防非常欢迎神州数码加入博世安防产品中国区分销网络，并对此深感自豪。我们对神州数码强大的销售网络及服务能力很有信心，神州数码与博世的合作，也势必将成为博世安防中国区渠道网络发展的里程碑之一。”

-结束-

关于博世安保有限公司

在中国成功建立运营网络以来，博世安保有限公司一直是世界级安全及通信产品和解决方案的领先供应商。凭借其一流的技术优势和经验丰富的国际化团队，博世可为包括家居、商业环境及工业区等在内的多种应用场合提供视频监控、防盗报警、火灾报警、门禁系统、楼宇对讲系统、公共广播及会议系统等高品质安防产品。

有关博世安保有限公司的更多信息，请访问 www.boschsecurity.com.cn

关于神州数码（中国）有限公司科技发展公司

神州数码（中国）有限公司科技发展公司，以代理分销国内外知名品牌的IT产品为主，致力于成为国内最有规模、最有价值的IT供应链服务商。目前已经与五十多家国际知名公司建立了长期的战略合作关系，经营范围涉及笔记本电脑、投影机、计算机外围设备、PC、服务器、消费电子、配件等在内的几十个品牌的1200多种产品，同时生产销售神州数码自有品牌的投影机、移动存储及显示器等产品。

媒体垂询，敬请联系：

博世安保有限公司

孔磊先生

电话：+ 86 21 631 72155 X 141

传真：+ 86 21 631 73023

电子邮件：Denver.Kong@cn.bosch.com

神州数码（中国）有限公司

王丹女士

电话：+ 86 10 626 93583

传真：+ 86 10 626 93494

电子邮件：wangdan@digitalchina.com